

Eelmisel leheküljel toodud esimene tabel näitab teataval määral, kes on meie kaubandusettevõtete tarvitajaks. Kõige raskemini selgitatav on see küsimus kahel viimasel juhul meie tabelis (järjekorra nr. 13 ja 14); sellepärast ongi siin näidatud ainuüksi meie linn.

Nii siis toimetavad meie kaubandusettevõtted kaupade jällemüümist, mis nad muretsenud eeskätt omas linnas koha peal (1152 ettev.), selle järele mujalt siseriigist (561), siis Tallinnast (179) ja lõppeks muil juhtudel, nagu näitavad meie tabeli kokkuvõtted välismaalt. Venemaalt — kõige vähem; ja ka välja veetakse sinna ainult pottsepatooteid, mis kahtlemata talupoegade valmistatud, mitte aga vabrikutoodangust pärit.

**Ettevõtete välispidine tegevus kaupade levitamise suhtes.** Ülalpool näitasime, et hulгимүүгикаупluste arv ulatub Tartus ligi 3<sup>0</sup>/<sub>0</sub>-ni kõigest äriettevõttest; seda pole kuigi palju. Seda meie otsust kinnitab ka veel see kaalutus, et ankeediküsimusele, kas on kaubandusettevõttele abiseadeid osakonnina, suurkauplusina jne., on kõigil juhtudel, peale ühe äriharu, saadud eitavad vastused. Selleks ainsaks on noodi- ja raamatukaupluste äriharu. Siin on andmed, millede järele on olemas ühel juhul osakond samas Tartus, teisel aga Tallinnas. Edasi, on olemas ka esindused — kokku 5 — Tartus, Tallinnas ja mujal siseriigis. Kõigest sellest võime teha järelduse, et abinõud, mida kasutatakse kaupade levitamiseks, ei avalda erilist intensiivsust, omapärasust ega leidlikkust. Selle nähtuse põhjusi tuleb otsida Tartu elanikkude alles õieti arenema hakkavast tööstuslikust ja kaubanduslikust tegevusest, peale üleelatud sõja- ja revolutsioonivapustusi. Meie nähes teostuvad muutused kõnelevad sellest, et meie oludes edasijõudvad ettevõtted on samal ajal seadmas oma äritegevust soliidseile alusele, kasutades abinõusid selleks, et äratada eneste vastu ostjapubliku usaldust, ja lõppeks mitte suutes jääda huvita igal pool äritegelikkuses ostjate juurdemeelitamiseks väljatöötavate viiside vastu soodsaimate hindade ja kõrgeväärtuslikuima kauba abil. Nagu teada, on viimased tingimused teostatavad üksnes äriettevõtete suuris käibeis. Meie uuring näitab, et me seisame sellise kaubandusliku tegevuse arenemise alul. — Kaubandusettevõtete n. n. soliidusküsimusega on vastuvaidlematult seotud ka

Kaubandusharu Branche commerciale	Ettevõtete arv Nombre des établissements		
	peategevuse järele selon leur activité prin- cipale	kõrvaltege- vuse järele selon leur activité se- condaire	Kõrvaltegevuse % % peategev. Relation de l'ac- tivité secondaire et principale en %
1. Aiandusärid . . . . .	11	—	—
2. Majaasjade- ja mööblikauplused . . . . .	31	1	3
3. Riide-, jalanõude- ja puhastusvahendite-kauplused . . . . .	205	2	1
4. Metallasjade-kauplused . . . . .	45	2	4
5. Söögi-, joogi- ja maitseainete- ning tubakasaad. kpl. . . . .	790	11	1
6. Keemiasaaduste- ja rohukauplused . . . . .	31	3	10
7. Ehitusmaterjali- ja kütteainete-kauplused . . . . .	8	—	—
8. Raamatu-, noodi- ja muusikariistade-kauplused . . . . .	52	3	6
9. Talurahva- ja segakauplused . . . . .	41	—	—
10. Restoranid, söögimajad jne. . . . .	92	7	7
11. Vahetalitusbürood ja komisjonikontorid . . . . .	2	2	100
12. Vanakraamikauplused . . . . .	104	2	2
13. Transport- ja sideärid . . . . .	8	5	60
14. Pangad ja kindlustusseltsid . . . . .	14	1	7